

**10月例会**  
『地域と歩む中小企業とは』  
報告者 (有)フルガード 代表取締役 植原 正明 氏  
これまでに  
名達成!!

この度、10月の担当例会を務めさせて頂きましたが、とても良い経験をさせて頂きました。初ブロック長、座長をさせていただく中で、役員さん・会員さんの協力無しでは作り上げる事の出来ないものだと痛感いたしました。

今回は、有限会社フルガードの植原さんよりご報告いただきましたが、テーマは『地域とともに歩む中小企業』でした。正に植原さんは地域に根差した経営をされており、苦しい時期がありながらも地域の方に貢献してきた事で信頼を得ることができ、それに伴って会社も変化していくれたという素晴らしいご報告でした。誠実さを心がけて仕事に取り組むことで、地域から必要とされる企業へ発展されたのだと思います。

の中には、社員さんの力がある。その陰には社長の努力がある。と私は感じました。そして、自社でもう一度、地域との関わり方や取り組み方を改めて考え方、我社には何ができるのか・・・ということを社員と共に考えていきたいと思いました。

10月例会座長 平山 芳光



**キラメキブロック**

ブレ例会  
(有)フルガード 植原 正明さん

『地域社会の安心・安全のために必要な不可欠な存在であり続ける』を自社の使命に掲げ、地域密着経営で大きな信頼を得ている体験報告です！

**極楽ブロック**

企業訪問  
おそうじ本舗大野城南店 高尾 嘉雄さん

掃除道具と用途に応じた洗剤の使い方など、知ると便利な情報を伝えました。プロの技術で溜まった汚れ・落ちない汚れもピカピカにします！お気軽にご相談下さい！

**レジェンドブロック**

ブレ例会  
にしだ写真館 西田 朋之さん

『顧客から求められるわが社の付加価値とは』のテーマで報告します。「にしだ写真館は温もりを届ける伝道師です」を理念に、自社が生き残るために付加価値とはなにか、若い世代の経営者に届けたい経営体験報告です！

**広報 ちくし**  
NO. 66  
2019. 11月 中小企業家同友会筑紫支部



この度は、台風十九号及び大雨で被災された多くの方々に、犠牲になられた方々のご冥福をお祈りし、謹んでお悔やみ申し上げます。皆様のご健康を心よりお祈り申し上げます。

### 中間役員研修会

11月7日

今期上半期の各ブロック・チーム活動の振り返りと今後の会員増強への取り組みなどを討議しました！

新春講演会「夢をかたちに」

1月17日(金)

### 新会員紹介

(株)エンパイロメント・プロダクト  
カンパニー  
奥出 由香さん

同友会筑紫支部をご紹介頂きました、今年5月より入会させて頂いております。

弊社は再生可能エネルギー事業を主とし、物販事業、各種映像制作/PR・プロモーション事業、プロゴルファーのマネージメント事業の4つの部門に分かれ、3年前より活動している新しい会社です。創業以来、色々なことに自分自身が壁にぶち当たり、今後の会社運営をどのように進めていくべきか、判断すべきか、悩み考えることが多々あります。そのような中、この会に参加させて頂き、これまで様々な経験を積まれた経営者の方々のお話を伺うことで、とても刺激を受け勉強になりました。この会に参加することで自分自身を磨いていけるのではないか・・・と実感致しております。このような会をご紹介頂きましたことに、とても感謝致しております。皆様、今後ともどうぞ末永く宜しくお願い申し上げます。

### 行事予定

- ◎支部忘年会  
12月20日(金)  
会場:ホテルオークラ福岡  
時間:19時~
- ◎新春講演会  
1月17日(金)  
会場:都久志会館  
報告者:霧島酒造(株)  
代表取締役専務 江夏 拓氏
- ◎2月例会  
2月20日(木)  
テーマ:労使見解

### 極楽ブロック

**業界を知る**  
とび・土工事業(足場)  
(株)根岸組  
根岸 嗣さん

業界の課題である人手不足に対応するため、ベトナム人の技能実習生を雇用しています。型枠足場の施工を強みに差別化をはかりスピード対応を心がけています。過酷な現場で、職人が大事にされる時代になるようこれからも頑張ります！

**レジェンドブロック**

**忘年会**

レジェンドブロックの2019年の忘年会を開催しました！来年も更にステップアップできるようがんばります！

**キラメキブロック**

**企業訪問**  
(株)水城自動車  
平山 芳光さん

新車、中古車の販売・車検、点検整備、修理・レッカーサービス・書類手続き代行・任意保険代理などの他に、レンタカー専門の会社(エムズ・レンタカー)を設立し、連携して業務を行っています。自動車を通じて地域の皆様に安心と感動を届けます！気軽にご相談下さい！



山の絶景はそこに行けば必ずあるというものではなく、出会うものである。忙しい仕事の合間、スーツを裏返しても会いに行きたいくらい魅力的で、心揺さぶられるものである。そして登山家ならぬ、写真家ならぬ、弁護士が出会った絶景である。われわれは日頃交渉や訴訟によって、人や社会の課題を解決するお手伝いをしている。仕事をする上で、生きるとは何か、人の幸せとは何かをよく考えさせられる。『日本百名山』の著者にならって、写真選択の基準をいえば、①よそでは見られない、素晴らしい山の景色であること、②心を揺さぶられたものであること、③生きるとは何か、人の幸せとは何かを考えさせられたものであることである。還暦記念であるから、自分の写真も入れさせてもらった。

それらを『古今集』以来の伝統に従い、季節ごとに並べた。ただし日本アルプスなので夏から始まる。四季の後にふるさとの山、美しき高山植物たち、山で出会った陽気な動物たちについても紹介した。1枚1枚の写真に思い出を書いていたら、写真集というより「山の絶景ものがたり」になってしまった。思わぬ誤解などあるかもしれない。素人くさいところを愛でてください。

### 登山会

11月9日・10日

久住国立公園の平治岳、黒岳、男池から大船山を望む園穴までの紅葉スポットを登りました！

### 経営指針作成セミナー あすなろ塾 11月16日

(一社)共育ネットワーク  
星野 毅

来年は開校10年目の節目であり、次の10年に向けての頭の整理、必要であれば理念もブラッシュアップしたいと思い参加しました。スタッフの皆さんの運営は素晴らしい、1つの講義を長く取らずにテンポよく進んでいくことで集中力を欠くことなく、あっという間に1日が終わった感じでした。ワークの時間配分も長すぎず短すぎず、研修の息苦しさを感じることもなく集中して取り組むことができました。理念をブラッシュアップすることもでき、次は2月の3DAYSセミナーに参加して『経営指針』を作成し発表したいと考えています。とにかく参加して『大満足』でした。

11月16日に開催された「あすなろ塾」に参加して参りました。参加の動機は、日常業務に忙殺されがちになる自分に對し、自分の核となる経営理念の必要性を感じていたからです。参加した感想ですが…はい、参加して良かったです。講師のお話を参考に事務所の経営理念を熟考し、自分自身と向き合ったことは、来年に開業20年の節目を迎える私にとって必要な時間がありました。あとは、いかに実践していけるかが重要になってきますね。引き続き開催される「経営指針作成セミナー」にも参加したいと思っております。

### 11月例会 「顧客から求められるわが社の付加価値とは」

報告者: にしだ写真館 代表 西田 朋之 氏(有明支部)

柳川市で3世代70年に渡って写真館を経営されている西田さんにご報告いただきました。今の時代、写真館で写真を撮る事が減ってきている中、西田さんは10年後・20年後に自社が生き残れるかという危機感を常に持ち、自社の付加価値を高めることで日々成長を遂げられています。他社との差別化を図り地域で一番になるために、よく同友会でも言っている「選択と集中」ということを実践されています。今まであまりなかった子育て家族の普段着の写真や、おじいちゃんやおばあちゃんの生涯を記したアルバム制作など「家族の温もり」にターゲットを絞り、集中することで他社との差別化を図り、他店との競争からも脱却をしています。

西田さんは地域に根差し徹底的にお客様との繋がることを重視されており、地域のお客様から信用と信頼を集め、家族の写真を通じて共に時間を共有し、自社が後世に残すためのお手伝いをさせていただいているという誇りを持ち仕事をされています。技術も大切ですが、お客様に喜んでいただける、また来たいと思っていただける環境作り・物語作りが人との絆を強くし、10年・20年後自分達が生き残っていく為には重要なだと気づきました。

自社の商品の価値を上げる為に、何が必要なのかを深堀りし追求し続けることが大事であり、西田さんは2泊3日セミナーにおいて、家族の記憶と歴史を写真に変換することに気づかれ「写真館はぬぐもりを届ける伝道師です」という理念のもと高付加価値の提供をされています。近い将来、中小企業数の減少が危惧される中、10年20年と生き残る為には、顧客から求められるものは何かを常に考え行動し、他社との差別化を図り付加価値を高めていくことが、自分自身の成長に繋がり、自社の繁栄につながっていくと自分は思いました。今回初めて座長という大役を頂き、準備の間は不安ばかりでした。今回の経験が自分の成長につながればと思っています。

11月例会座長 满永 貴久

